

บทสรุปผู้บริหาร

ธุรกิจ HealMeal เป็นธุรกิจบริการทางด้านการสั่งอาหารสำหรับผู้ที่มีปัญหาด้านสุขภาพและต้องการการดูแลด้านสุขภาพโดยที่มีธุรกิจที่มีลักษณะเป็น Business Model คือเป็นตัวกลางที่จะทำหน้าที่ sourcing สินค้ามาแล้วทำให้ผู้ซื้อและผู้ขายมาเจอกัน ธุรกิจมีรูปแบบในการที่จะได้รายได้มาจากการรับค่า commission เป็น GP จากราคา 20% และยังมีรายได้จากการโฆษณาใน Application HealMeal ทั้งนี้ตัวธุรกิจมีเงินลงทุนเริ่มแรกที่ 10,000,000 ล้านบาท และคาดหวังการเติบโตช่วง 1-2 ปีแรกที่ 50-60% หลังจากนั้น ปีละ 15% โดยเฉลี่ยโดยคาดหวังว่าจะคืนทุนโดยประมาณ 5 ปี ทั้งนี้ อัตราส่วนผลตอบแทนทางการเงิน ได้แก่ Profitability Index 3.81, NPV : 6,092.6 ล้านบาท IRR : 22% ซึ่งถือว่ามีความเหมาะสมและน่าสนใจในการลงทุน จึงสรุปได้ว่า HealMeal เป็นธุรกิจที่ตอบรับเทรนด์การเติบโตของตลาดอาหารสุขภาพ ซึ่งมีอัตราการขยายตัวอย่างต่อเนื่อง ด้วยจุดเด่นด้านเทคโนโลยีการจับคู่เมนูเฉพาะบุคคลและการนำเสนอเมนูพิเศษ ผ่านการดำเนินธุรกิจที่มีศักยภาพทางการเงินที่แข็งแกร่ง ผลตอบแทนคุ้มค่า และมีแผนการขยายฐานลูกค้าอย่างยั่งยืนในอนาคต ธุรกิจนี้จึงมีความเหมาะสมและน่าสนใจสำหรับการลงทุนเป็นอย่างยิ่ง